

Reber GmbH setzt auf HMS und eNventa ERP

Seit dem 1. Januar 2011 nutzen die 15 Mitarbeiter der Reber GmbH mit Sitz in Frankenthal (Pfalz) die Unternehmenssoftware eNventa ERP. Das Handelsunternehmen profitiert von nahtlosen Prozessen in der neuen Software: Vom ersten Angebot bis zur Lieferung und Rechnungsstellung. Der IT-Dienstleister HMS GmbH hat das ERP-Projekt umgesetzt.

Die Reber GmbH ist in der Metropolregion Rhein-Neckar ansässig. Das Unternehmen erzielt mit seinen 15 Mitarbeitern einen jährlichen Umsatz von fünf Millionen Euro in den Geschäftsfeldern Stahlgroßhandel und Großhandel mit Bewässerungstechnik. Im Stahlsegment kommen die Kunden aus der regionalen Industrie und dem Handwerk. Im wachsenden Bereich Bewässerungstechnik werden Wiederverkäufer und Spezialinstallationsbetriebe bundesweit beliefert.



Die Reber GmbH, ein Spezialist für Bewässerungssysteme, setzt auf eNventa-ERP.

Da die alte Unternehmenssoftware zentrale Anforderungen an die Flexibilität der Preisfindung und den Datenexport nicht mehr erfüllte, entschloss sich die Geschäftsführung der Firma Reber, in eine neue Lösung zu investieren. Nachdem der langjährige IT-Dienstleister HMS GmbH die moderne Unternehmenssoftware eNventa ERP präsentiert hatte, war bei Reber schnell klar, dass sie alle Anforderungen des Großhandels sehr gut erfüllen würden. Das anschließende Einführungsprojekt bestätigte diesen Eindruck auch in der Praxis.

„Da viele Mitarbeiter mit der alten Software unzufrieden waren, war die Offenheit für eine neue, komfortablere Software-Lösung sehr groß“, erklärt Geschäftsführer Frank Reber. Die Zusammenarbeit mit der Firma HMS sei im Projektverlauf sehr konstruktiv gewesen.

Anpassungen der Standardsoftware an Prozesse der Firma Reber seien mithilfe von Framework Studio, der Entwicklungsumgebung von eNventa ERP, schnell und problemlos durchgeführt worden. Auch die Schulungen der Anwender durch den IT-Dienstleister gingen reibungslos über die Bühne. Nach einer Woche waren die Mitarbeiter bereits gut mit der neuen Software vertraut. Heute schätzen sie den logischen, prozessorientierten Aufbau ihres neuen ERP-Systems. Die kundenbezogenen Informationen werden von der Erstellung eines Angebots bis zur Rechnungsstellung durchgehend verwendet. Eine redundante Pflege von Daten, wie sie in der Vergangenheit teilweise notwendig war, gibt es nicht mehr.

„Wir arbeiten mit der HMS GmbH seit 20 Jahren vertrauensvoll zusammen. Als uns Michael Schlesinger eNventa ERP vorgestellt hat, haben wir sofort gesehen, dass die Software perfekt zu unserem Unternehmen passt. Tatsächlich sind auch die praktischen Erfahrungen sehr gut.“

Frank Reber, Geschäftsführer der Reber GmbH in Frankenthal.

So ist es kein Wunder, dass die Firma Reber bereits den Ausbau ihrer ERP-Lösung plant: Für das Geschäftsfeld Bewässerungstechnik soll ein B2B-Webshop auf der Basis des Moduls E-Commerce von eNventa ERP entstehen. Frank Reber sagt dazu: „Bei der Bewässerungstechnik liegt die Nachfragespitze witterungsbedingt in den Monaten März bis Juni. In dieser Zeit häufen sich auch die technischen Anfragen. Vom neuen Webshop versprechen wir uns eine Entlastung des Innendienstes von Routineaufgaben, sodass Kapazitäten für die Beratung unserer Kunden frei werden.“

Reber

Über HMS

Seit 1995 arbeitet die HMS GmbH erfolgreich als Partner und Systemhaus für den Handel. Das Unternehmen bietet Beratung, Software und Hardware aus einer Hand. Gemeinsam mit den Kunden untersucht HMS bei Bedarf die betriebswirtschaftlichen und organisatorischen Prozesse und macht sie effizienter. Das Unternehmen hat sich auch als eNventa ERP-Vertriebspartner auf die Zielgruppe Großhandel fokussiert.

Weitere Informationen unter: www.hms-gmbh.com de